



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort **Sales Manager (m/w/d) im Außendienst**

Ihre Aufgaben als Vertriebsmitarbeiter:

- Gewinnung von neuen Kunden
- eigenverantwortliche Betreuung von Bestandskunden
- Erstellen und Nachfassen von Angeboten, eigenverantwortliche Preisgestaltung
- Implementierung von Projekten in interne Prozesse und enge Abstimmung mit dem Produktmanagement
- Vor- und Nachbereiten von Kundenterminen

Ihr Profil als Sales Agent:

- abgeschlossene technische Ausbildung und/oder Studium im Bereich Elektrotechnik oder Maschinenbau
- erste Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst von erklärungsbedürftigen technischen Produkten
- Engagement, Eigenmotivation und Zielstrebigkeit
- selbstorganisierte, strukturierte und analytische Arbeitsweise sowie überzeugendes Auftreten
- Flexibilität und Belastbarkeit
- hohe Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Reisebereitschaft, Führerschein Klasse B
- sehr gute MS-Office-Kenntnisse

Unimicron Germany hat Ihnen viel zu bieten:

Bei Unimicron Germany finden Sie ein internationales Arbeitsumfeld in einem innovativen und spannenden Wachstumsmarkt, in dem kreatives Arbeiten Spaß macht und in dem Leistung gefragt und gefördert wird. Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und hohe Professionalität sind Bausteine unseres Erfolgs. Long-Life-Learning, individuelle Entwicklungsmöglichkeiten und große Gestaltungsfreiräume sind Bestandteil unserer Unternehmenskultur.

Sie erhalten ein leistungsorientiertes Gehalt, sowie einen Firmenwagen und Handy auch zur Privatnutzung und arbeiten teilweise vom Homeoffice aus.

Haben Sie Lust auf den Einstieg in die Welt der Elektronik?

Unser Personalleiter Jakob Tissen freut sich auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen via E-Mail oder per Post. Bitte geben Sie den frühesten Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellungen an.